

# Jak skutecznie wykorzystywać pytania w sprzedaży?



- Autor: Marcin Rzucidło
- Data wydania: 2016-08-09
- Stron: 83
- Ocena: 0/6
- Cena: 19.00 zł
- [Zobacz darmowy rozdział](#)

Pytania są najmocniejszym narzędziem komunikacji sprzedażowej.

Albo wykorzystujesz je świadomie i sprawnie, osiągając zamierzone cele, albo używasz ich przypadkowo i nieporadnie, często rujnując swoje wysiłki sprzedażowe.

Dzięki książce "Jak skutecznie wykorzystywać pytania w sprzedaży?" poznasz mechanizmy działania skutecznych pytań oraz nauczysz się ich używać.

Tak, aby móc je wykorzystać w komunikacji z klientem. Do zbierania informacji, budowania relacji i wywierania wpływu. Czy to w sprzedaży, czy negocjacjach, czy też w obsłudze klienta.

Książka zawiera sporą dawkę wiedzy, niezliczone przykłady oraz ćwiczenia, które pozwolą Ci od razu przełożyć to, czego się uczysz na swoje sytuacje sprzedażowe.